

*Onorariile se stabilesc liber intre cabinet si client si se prevede in contractul de asistenta juridica la data incheierii lui, inainte de inceperea asistentei si/sau reprezentarii in fata autoritatilor statului sau in fata altor persoane fizice/sau/si juridice.*

## Onorariu avocat

### Onorariul

*Plata, retributie, obligatie banearca, data unui intelectual liber profesionist, practicant al unei profesii liberale, pentru un serviciu prestat in sfera ocupatiei sale, din fr. honoraire, lat. honorarium.*

Profesii liberale reglementate legislativ: avocații, notarii publici, contabilii și experții contabili, medicii veterinari, stomatologi, farmacistii, arhitecții, executorii judecătorești, pictorii, etc.

Persoanele care practica o profesie liberala, nu sunt bugetari, angajati ai statului, nu primesc bani de la Stat pentru activitatea pe care o desfasoara.

Onorariul avocatului se stabileste tinand cond de prevederile Statutului profesiei de avocat.

**Texte extrase din: Statut 2004 - Statut al profesiei de avocat, 25/09/2004 Publicat in Monitorul Oficial, Partea I nr. 45 din 13/01/2005 intrat in vigoare la data de 13 ianuarie 2005;**

## Capitolul III Activitatea profesionala a avocatului;

### Sectiunea a 2-a Relatiile dintre avocat si client

#### Art. 130.

Cheltuielile efectuate de avocat în interesul procesual al clientului se estimeaza anticipat la momentul încheierii contractului si se desocotesc pe masura informarii documentate a clientului cu privire la quantumul si destinatia lor. Partile pot suplimenta aceste cheltuieli, pe parcursul derularii contractului, prin acte aditionale.

#### Art. 132.

(1) Pentru activitatea sa profesionala avocatul are dreptul la onorariu si la acoperirea tuturor cheltuielilor facute în interesul clientului sau.

(2) Onorariile vor fi stabilite în raport de dificultatea, amploarea sau durata cazului.

(3) Stabilirea onorariilor avocatului depinde de fiecare dintre urmatoarele elemente:

- a) timpul si volumul de munca solicitata pentru executarea mandatului primit sau activitatii solicitate de client;
- b) natura, noutatea si dificultatea cazului;

- c) importanta intereselor în cauza;
- d) împrejurarea ca acceptarea mandatului acordat de client îl împiedica pe avocat sa accepte un alt mandat, din partea unei alte persoane, daca aceasta împrejurare poate fi constatata de client fara investigatii suplimentare;
- e) notorietatea, titlurile, vechimea în munca, experienta, reputatia si specializarea avocatului;
- f) conlucrarea cu experti sau alti specialisti impusa de natura, obiectul, complexitatea si dificultatea cazului;
- g) avantajele si rezultatele obtinute pentru profitul clientului, ca urmare a muncii depuse de avocat;
- h) constrângerile de timp în care avocatul este obligat de împrejurarile cauzei sa actioneze pentru a asigura servicii legale performante.

**Art. 133.**

(3) În cazul în care împrejurarile concrete impun asigurarea asistentei si/sau reprezentarii imediate si nu se poate încheia un contract de asistenta juridica, avocatul este obligat sa transmita clientului, în cel mai scurt timp posibil, o comunicare, prin care sa aduca la cunostinta clientului onorariile pe care le propune pentru asistenta si/sau reprezentare. În absenta unei instructiuni exprese a clientului privind încetarea asistentei si/ sau reprezentarii, ori a unei comunicari prin care clientul își exprima expres dezacordul în privinta onorariilor, se considera onorariile propuse prin comunicarea facuta de avocat ca fiind acceptate.

(5) Onorariile pot fi stabilite si în moneda straina, sub conditia ca plata acestora sa respecte prevederile privind regimul legal al platilor.

**Art. 134**

(1) Onorariile pot fi stabilite astfel:

- a) onorarii orare;
- b) onorarii fixe (forfetare);
- c) onorarii de succes.
- d) onorarii formate din combinarea criteriilor de la lit. a), b) si c).

(2) Onorariul orar este stabilit pe ora de lucru, respectiv o suma fixa de unitati monetare convenita avocatului pentru fiecare ora de servicii profesionale pe care o presteaza clientului.

(3) Onorariul fix (forfetar) consta într-o suma fixa convenita avocatului pentru un serviciu profesional sau pentru categorii de astfel de servicii profesionale pe care îl presteaza sau, dupa caz, le presteaza clientului.

(4) Onorariul orar si fix (forfetar) se datoreaza avocatului indiferent de rezultatul obtinut prin prestarea serviciilor profesionale.

(5) Avocatul poate sa primeasca de la un client onorarii periodice, inclusiv sub forma forfetara.

(6) Avocatul are dreptul ca în completarea onorariului fixat sa solicite si sa obtina si un onorariu de succes, cu titlu complementar, în functie de rezultat sau de serviciul furnizat, în cauzele penale, onorariul de succes nu poate fi practicat decât în legatura cu latura civila a cauzei. Onorariul de succes consta într-o suma fixa sau variabila stabilita pentru atingerea de catre avocat a unui anumit rezultat. Onorariul de succes poate fi convenit împreuna cu onorariul orar sau fix.

(1) Este interzis avocatului sa-si fixeze onorariile în baza unui pact "de quota litis".

(2) Pactul "de quota litis" este o conventie încheiata între avocat si clientul sau, înainte de solutionarea definitiva a unei cauze, conventie care fixeaza exclusiv totalitatea onorariilor avocatului, în functie de rezultatul judiciar al cauzei, indiferent daca aceste onorarii constau într-o suma de bani, un bun sau orice alta valoare.

(3) Onorariile reprezentând dobândirea, sub orice forma, a unor "aporturi din afacere" (activitatea juridica

realizata de catre avocat) sunt interzise.

**Onorarii** Cabinetul de avocatură- **Avocat Iordache Victoria Carmen**, a stabilit onorarii la un nivel competitiv, astfel încât să vină în întâmpinarea clienților, persoane fizice sau juridice :

***Onorarii pentru persoane fizice :***

În stabilirea onorariilor pentru persoane fizice cabinetul de avocatură promovează, în vederea stabilirii onorariului, principiul negocierii directe, principiu care are la bază următoarele criterii :

1. complexitatea cauzei și nivelul de pregătire profesională al avocatului care realizează activitatea;
2. urgența activității;
3. cauza și posibilitățile clienților;
4. istoricul colaborării cu clientul.

***Onorarii pentru persoane juridice:***

În stabilirea onorariilor pentru persoane juridice avem în vedere, pe lângă principiile prezentate mai sus, posibilitatea de a dezvolta modalitățile de plată a onorariilor sub diferite aspecte cum sunt :

- onorariul fix
- onorariul per ora
- onorariul fix de rezultat
- onorariul procentual de rezultat
- abonamentul lunar

În cazul ambelor categorii de persoane, atât fizice cât și juridice, se aplică următoarele principii:

- unele onorarii se negociază, în funcție de complexitatea cauzei, altele sunt fixe;
- onorariile exprimă gradul de implicare a Cabinetului în cauza respectivă;
- onorariile exprimă nivelul dotărilor tehnice existente și al specializării avocatului implicat în caz;